

## Jérémie Monseur, commercial interne chez LIFTEUROP

Expérience, connaissances linguistiques, rigueur, sens de l'organisation, bonne approche relationnelle et commerciale... à 37 ans, Jérémie Monseur possédait toutes les qualités nécessaires afin d'intégrer, en décembre 2014, le service ordonnancement de LIFTEUROP.

### Au service commercial depuis 2016.

Depuis le début de l'année 2016, Jérémie a pris la fonction de commercial interne. « *La création de cette nouvelle fonction (Service Commercial - interne) permettra d'assurer le développement commercial de LIFTEUROP en renforçant le bon travail déjà effectué par Ferry Plattes depuis quelques années.* » souligne Laurent Devosse, responsable commercial et marketing.

Les journées de Jérémie sont bien remplies : suivi des demandes, réalisation des offres, service permanent aux clients, prospection tout en restant un support pour le service achat.

## 2 QUESTIONS À JÉRÉMIE

### Si tu devais te définir en une phrase, quelle serait-elle ?

« *J'aime aller au bout des choses et je garde toujours l'esprit ouvert* »

### Selon toi quelles sont les qualités nécessaires pour exercer au mieux ton métier ?

« *Il faut absolument être rigoureux et réactif afin de donner aux clients ou futurs clients toutes les informations techniques nécessaires au bon déroulement de leurs activités industrielles qui nécessitent des réponses claires et précises ou des livraisons rapides* ».

## Qui est Jérémie?



<b>NOM/PRÉNOM</b>	Monseur Jérémie
<b>LANGUES PARLÉES</b>	Français, anglais, allemand et luxembourgeois
<b>FORMATION</b>	/
<b>JOBS PRÉCÉDENTS</b>	-Supervisor- risk management & technical Dpt chez Lease Plan Luxembourg
<b>DATE ENTRÉE DANS LE GROUPE</b>	Décembre 2014
<b>FONCTION</b>	Internal Sales
<b>HOBBY'S</b>	Musique, cinéma, lecture, sport